

創業計画書【記入例】

〔令和〇年〇月〇日作成〕

創業のきっかけ、経歴、技術、事業の特徴などのポイントを記入してください。

お名前 ○○○

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

・ 歯科医師として10年の勤務歴があり、今までの経験を生かし、独立して診療所経営を行いたいと考えたため。	公庫処理欄
・ 〇〇駅の近くの住宅地に良い物件をみつけたため。	

2 経営者の略歴等（略歴については、勤務先名だけでなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。）

年月	内容	公庫処理欄
H〇年〇月	〇〇大学歯学部卒業	
H〇年〇月～	△△歯科医院6年勤務	
H〇年〇月～	□□レンタルクリニック4年勤務（現在の月給50万円）	
R〇年〇月	退職予定	

過去の事業経験	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。（⇒事業内容：） <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。（⇒やめた時期： 年 月）
---------	---

取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有（ 歯科医師免許（H〇年〇月取得） 番号等 〇〇〇〇〇〇号 ）
知的財産権等	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有（ <input type="checkbox"/> 申請中 <input type="checkbox"/> 登録済 ）

3 取扱商品・サービス

取扱商品のサービスの内容	① 保険診療 (売上シェア 80 %) ② 自由診療（インプラント・矯正歯科） (売上シェア 20 %) ③ (売上シェア %)
--------------	--

セールスポイント	・ 経験に基づいた治療技術を提供する。 ・ 治療とあわせ、十分なカウンセリングを行い、顔触・歯周病予防の指導や定期的なアフターケアサービスを行う。	公庫処理欄
----------	--	-------

販売ターゲット・販売戦略	・ 〇〇駅を利用する会社員向けに夜間診療をするなど差別化を図る。
--------------	---

競合・市場など企業を取り巻く状況	・ 〇〇駅周辺には4か所の歯科クリニックがあり。
------------------	---------------------------------

4 取引先・取引関係等

フリガナ取引先名（所在地等（市区町村））	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先				
一般個人（自己負担・自由診療）	30 %	%	即日 日	
一般個人（社保・国保）	70 %	100 %	末日 翌々20 翌々25	
ほか 社	%	%	日 日回収	
仕入先				
カ) 〇〇ショウジ (株)〇〇商事（現勤務先の仕入先）（〇〇区〇〇）	50 %	100 %	末日 翌末 日支払	
カ) △△ガイシャ (株)△△会社（現勤務先の仕入先）（〇〇区〇〇）	50 %	100 %	末日 翌末 日支払	
ほか 社	%	%		
外注先				
カ) □□ギコウ (株)□□技工（現勤務先の外注先）（〇〇区〇〇）	100 %	100 %	末日 翌末 日支払	
ほか 社	%	%	日 日支払	
人件費の支払	末日	翌15 日支払（ボーナスの支給月 月、 月）		

・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。契約書・注文書などがあれば添付してください。
・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。立地選定理由についても触れてください。

・借入金の返済元金はここから支払われることになります。
・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
 ☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
 ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
 ☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の数（法人の方のみ）	人	従業員数（3ヵ月以上継続雇用者※）	3 人	うち家族従業員	0 人	うちパート従業員	1 人
----------------	---	-------------------	-----	---------	-----	----------	-----

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入）

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
〇〇銀行△△支店	<input type="checkbox"/> 事業 <input checked="" type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	2,544 万円	132 万円
□□ファイナンス	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input checked="" type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	76 万円	24 万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
店舗、工場、機械、車両など（内訳）		1,700 万円	自己資金	700 万円
・診療所内外装工事（設備工事含む）	〇〇社	500	親、兄弟、知人、友人等からの借入（内訳・返済方法）	万円
・診療設備（医療機器・歯科用ユニット等）	〇×社	1,000		
・什器・備品類	△△社	100	日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入 元金12万円×84回（年〇.〇%）	1,000 万円
・保証金		100	他の金融機関等からの借入（内訳・返済方法）	300 万円
			〇〇信用金庫 元金5万円×60回（年〇.〇%）	300
商品仕入、経費支払資金など（内訳）		300 万円		
・材料仕入・外注費支払		150		
・人件費支払		150		
合計		2,000 万円	合計	2,000 万円

見積書などを添付してください。

金額は一致します。

8 事業の見通し（月平均）

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後（〇年〇月頃）	売上高、売上原価（売上高） 人件費は、従業員数もわかるようにしてください。
売上高 ①	212 万円	276 万円	<創業当初> ①売上高 保険診療平均単価6,000円×15人×23日=207万円 自由診療 月5万円 ②原価率 20% ③人件費 従業員25万円×2人=50万円 パート1人10万円 家賃 15万円 支払利息(内訳) 1,000万円×年〇.〇%+12ヵ月=〇万円 300万円×年〇.〇%+12ヵ月=〇万円 計3万円 その他光熱費、消耗品費等 50万円
家賃	15 万円	15 万円	
支払利息	3 万円	3 万円	
その他	50 万円	60 万円	<創業1年後（軌道に乗った後）> ①創業当初の1.3倍（勤務時の経験から） ②当初の原価率を採用 ③人件費 従業員1人増 20万円増 その他経費 10万円増
合計 ③	128 万円	158 万円	
利益	42 万円	63 万円	

支払利息（月間）は、「借入金×年利率÷12ヵ月」で算出します。

9 自由記述欄（追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等）

--

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。